



Next Generation Recruitment Services

www.ngrs.com

info@ngrs.com

+7 (495) 646 70 75

121069, Москва, Скатертный пер. д 8/1, стр. 1

NGRS (Next Generation Recruitment Services) - лидер российского рынка RPO (Recruitment Process Outsourcing).

Специализация компании: создание проектных рекрутинговых команд и управление функцией подбора персонала для клиентов.

Миссия NGRS: обеспечивать для клиентов долгосрочное конкурентное преимущество, помогая им строить команды самых талантливых и успешных профессионалов.

Образование

до 2007

К моменту создания компании основатели NGRS ([Наталья](#) и [Георгий](#)) получили образование в ведущих вузах России и многолетний международный опыт работы в сфере подбора персонала в лучших рекрутинговых агентствах и крупнейших западных и российских компаниях

Профессиональный опыт

2012

Создание подразделения NGRS Executive Search

Слияние с Executive Search компанией, имеющей солидный опыт подбора руководителей высшего звена для финансового рынка, розницы, девелопмента.

2010

Создание практики по работе с рынком девелопмента и управления недвижимостью

- Анализ рынка и мировых практик в области девелопмента и построение специализированного RPO сервиса для компаний этого сегмента
- Запуск RPO проектов по поиску высшего руководства и среднего менеджмента для компаний на российском и международном рынке

2009

Создание R&D практики, запуск ряда RPO проектов для технологических стартапов и R&D подразделений крупных корпораций

Вступление в международную ассоциацию RPOA (Recruitment Process Outsourcing Assosiation)

- RPOA – международная ассоциация RPO компаний, контролирующая качество сервиса RPO услуг
- NGRS – первая и единственная российская компания, получившая статус члена RPOA

2008

Создание практики по работе с управляющими компаниями и инвестиционными фондами

- Разработка кастомизированной RPO модели по подбору персонала для портфельных компаний и управляющей компании/фонда
- Запуск нескольких новых RPO проектов с управляющими компаниями и фондами

2007

Основание компании. Создание ИТ практики.

- Разработка методологии RPO Рекрутмент 3.0 – know how сервиса NGRS по организации подбора персонала, основанного на самых современных международных практиках, инструментах и накопленной экспертизе, адаптированных для российского рынка
- Запуск нескольких RPO проектов для ведущих западных ИТ компаний

Достижения

Успешная реализация более 40 RPO проектов для ведущих западных и российских компаний. Найм более 2800 профессионалов в технической (разработка ПО, инжиниринг, техническая поддержка, etc.), коммерческой (продажи, маркетинг, работа с партнерами, руководящие позиции, etc.) и операционной (финансы, логистика, административные ресурсы, HR, etc.) областях.

Рекомендации

Рекомендации можно получить у ключевых клиентов NGRS: Deutsche Bank, SAP, Сбербанк Технологии, Ксерокс, Alcatel Lucent, Гледен Инвест, Brunswick Rail, Русмода, Русский продукт, Газпром Германия, UFG Private Equity, Artistic Design, Галс Девелопмент, РОСНАНО и других

Увлечения

Путешествия, спорт, музыка, гармоничное сочетание эффективной работы и насыщенной частной жизни.